



المسلمون الذين هم على حق في الدين والسياسة، يجب أن يكونوا قادرين على إقناع الآخرين بصدقهم وهدوئهم، وليس فقط من خلال القوة أو التهديد. إنهم بحاجة إلى مهارات اتصال قوية، مثل الحوار الفعال والتفاوض، لإقناع الآخرين بصدقهم وهدوئهم.

‘المسلمون الذين هم على حق في الدين والسياسة، يجب أن يكونوا قادرين على إقناع الآخرين بصدقهم وهدوئهم، وليس فقط من خلال القوة أو التهديد. إنهم بحاجة إلى مهارات اتصال قوية، مثل الحوار الفعال والتفاوض، لإقناع الآخرين بصدقهم وهدوئهم.’

“المسلمون الذين هم على حق في الدين والسياسة، يجب أن يكونوا قادرين على إقناع الآخرين بصدقهم وهدوئهم، وليس فقط من خلال القوة أو التهديد. إنهم بحاجة إلى مهارات اتصال قوية، مثل الحوار الفعال والتفاوض، لإقناع الآخرين بصدقهم وهدوئهم.”

[المصدر: (موسوعة الحديث النبوي)]

المسلمون الذين هم على حق في الدين والسياسة، يجب أن يكونوا قادرين على إقناع الآخرين بصدقهم وهدوئهم، وليس فقط من خلال القوة أو التهديد. إنهم بحاجة إلى مهارات اتصال قوية، مثل الحوار الفعال والتفاوض، لإقناع الآخرين بصدقهم وهدوئهم.

<https://sunnah.global/hadeeth/bn/show/10101>

النجاة الخيرية
ALNAJAT CHARITY

